

CAROBSERVER - DIE MARGENPROFIS

# GEMEINSAM DURCH DIE KRISE

KOSTENLOSEN BESTANDSCHECK SICHERN



Hallo ,

seit Mitte Dezember befinden wir uns erneut im Lockdown. Ob dieser Mitte März endet und wie es danach weitergeht wird morgen beraten.

Wir sind uns Ihrer Lage bewusst und verstehen, dass Ihnen die ungewisse Situation Sorgen bereitet und für Verunsicherung sorgt. Die Nachfrage im Autohandel ist so gering wie im letzten Lockdown, die "guten" Verkaufsmonate konnten nicht genutzt werden.

Daher möchten wir Ihnen unsere Unterstützung versichern und bieten Ihnen einen kostenlosen Bestandscheck mit unseren erfahrenen Coaches an. Wir geben Ihnen Tipps, wie Sie Ihre Entscheidungen zu Positionierungen und Preisen Ihrer Fahrzeuge im aktuell unbeständigen Marktumfeld treffen können.

Gemeinsam durch die Krise.

Ihr Thomas Stenzel

---

## Bestände jetzt fit machen und die "richtigen Preise" setzen.

Es ist gerade jetzt wichtig die Märkte im Blick zu haben und nicht willkürlich anzufangen Preise zu senken. Dies wäre das „falsche Signal“ an den Markt. Es löst ggf. eine Abwärtsspirale aus und vernichtet unnötig Marge. Bleiben Sie also ruhig. Jetzt ist die Zeit, um Ihre Bestände aktiv aufzubereiten, um das maximale Nachfragepotenzial auszuschöpfen, wenn die Märkte wieder anfangen zu drehen.

### Folgende Krisen-Tipps und Handlungsempfehlungen haben wir für Sie:

1. **Werden Sie nicht zum Preistreiber! Senken Sie also nicht blind Ihre Preise.** Der Preis ist nur eine Komponente, um margenschonend die Krise zu bewältigen.
2. **Bringen Sie Ihre Datenqualität auf 100%!** Nutzen Sie die aktuell „ruhigere Zeit“, damit Ihre Fahrzeuge optimal im Netz stehen, damit Interessenten ihr Wunschauto ab Tag 1, wenn die Nachfrage wieder einsetzt, auch finden können.
3. **Überprüfen Sie die Marktpositionierung Ihrer Fahrzeuge!** Stehen Ihre Fahrzeuge noch alle richtig im Markt und im korrekten Marktsegment? Entscheiden Sie dabei sehr selektiv, ob Suchradien nach oben oder unten angepasst werden müssen.
4. **Setzen Sie den "richtigen Preis" für Ihre Fahrzeuge!** Der richtige Preis ist nicht Position 1, sondern differenziert das beste Preis-/Leistungsverhältnis für jedes Fahrzeug, um möglichst viel Margen zu retten.

## Unsere Bestandsmanager und Coaches unterstützen Sie gerne!

Als Teil der CarObserver-Familie stehen wir an Ihrer Seite und unterstützen Sie mit all unserer Kraft, damit wir diese schwierige Zeit gemeinsam überstehen. Sie dürfen dabei auf unser gesamtes Know-How aus **über 20 Jahren Automobilerfahrung** zählen, die wir aus unseren **7 hochqualifizierten und krisenerfahrenen Automobilkaufleuten** und Führungskräften ziehen. **Unsere Bestandsmanager und Coaches stehen für Sie bereit**, um Sie bei Ihren Entscheidungen zu Positionierungen und Preisen Ihrer Fahrzeuge im aktuell unbeständigen Marktumfeld zu unterstützen.

Vereinbaren Sie Ihren **persönlichen Krisen-Bestandcheck** und wir zeigen Ihnen wie Sie margenschonend durch die aktuelle Corona-Krise kommen. Sie erreichen unser Coaching- und Kundenservice-Team wie gewohnt telefonisch unter **02381-9606-200** oder per E-Mail unter [info@carobserver.de](mailto:info@carobserver.de).

**Kostenloser  
Bestandscheck**

## Alle CarObserver-Prozesse laufen weiterhin wie gewohnt

Auch wir beim CarObserver haben wir weiterhin alle geeigneten Maßnahmen getroffen, um unsere Mitarbeiter\*Innen und Kund\*innen angemessen zu schützen. Wir beraten und coachen aus Home dem Office heraus und machen alles möglich, dass es neben dem Coaching auch technisch zu keinen Einschränkungen oder Beeinträchtigungen für Sie kommt.

Passen Sie in diesen Zeiten besonders auf sich auf und bleiben Sie gesund!

## Preisgekrönte und innovative Lösungen für mehr Marge!

Unsere CarObserver-Lösungen sind so individuell, wie Ihr Bedarf. Für jede Phase Ihres Vertriebs- und Margenprozesses haben wir das passende Tool für **mehr Marge**:

