

COVID-19 Krisen-Tipps - Gemeinsam durch die Krise!

>> **Bestände jetzt fit machen und die "richtigen Preise" setzen.** <<



Hallo Herr te Rehorst,

gerade jetzt ist es wichtig die Märkte im Blick zu behalöten und **nicht anzufangen willkürlich die Preise zu senken**. Dies wäre das „falsche Signal“ an den Markt. Es löst ggf. eine Abwärtsspirale aus und vernichtet unnötig Marge. Bleiben Sie also ruhig. Jetzt ist die Zeit, um Ihre **Bestände aktiv aufzubereiten**, um das **maximale Nachfragepotenzial auszuschöpfen**, wenn die Märkte wieder anfangen zu drehen.

Folgende **Krisen-Tipps und Handlungsempfehlungen** haben wir jetzt für Sie:

1. **Werden Sie nicht zum Preistreiber!** Senken Sie also nicht blind Ihre Preise. Der Preis ist nur eine Komponente, um margenschonend die Krise zu bewältigen.
2. **Bringen Sie Ihre Datenqualität auf 100%!** Nutzen Sie die aktuell „ruhigere Zeit“, damit Ihre Fahrzeuge optimal im Netz stehen, damit Interessenten ihr Wunschauto ab Tag 1, wenn die Nachfrage wieder einsetzt, auch finden können.
3. **Überprüfen Sie die Marktpositionierung Ihrer Fahrzeuge!** Stehen Ihre Fahrzeuge noch alle richtig im Markt und im korrekten Marktsegment? Entscheiden Sie dabei sehr selektiv, ob Suchradien nach oben oder unten angepasst werden müssen.
4. **Setzen Sie den "richtigen Preis" für Ihre Fahrzeuge!** Der richtige Preis ist nicht Position 1, sondern differenziert das beste Preis-/Leistungsverhältnis für jedes Fahrzeug, um möglichst viel Margen zu retten.

Und denken Sie daran: Wenn die gesamte Nachfrage im Keller ist, dann verkaufen Sie auch nicht mit Schleuderpreisen, sondern vernichten nur unnötig Marge!

Kostenloses Intensivcoaching

Profitieren Sie von über 150 Jahren Automobilerfahrung!

Als Teil der CarObserver-Familie stehen wir an Ihrer Seite und unterstützen Sie mit all unserer Kraft, damit wir diese schwierige Zeit gemeinsam überstehen. Sie dürfen dabei auf unser gesamtes Know-How aus kumuliert **über 150 Jahren Automobilerfahrung** zählen, die wir aus unseren **7 hochqualifizierten und krisenerfahrenen Automobilkaufleuten** und Führungskräften ziehen. **Unserer Bestandsmanager und Coaches stehen für Sie bereit**, um Sie bei Ihren Entscheidungen zu Positionierung und Preis Ihrer Fahrzeuge im aktuell unbeständigen Marktumfeld zu unterstützen.

Buchen Sie Ihr **persönliches Intensivcoaching**, damit wir Ihnen die nötigen Hinweise und Empfehlungen geben können, wie Sie margenschonend durch die aktuelle Corona-Krise kommen. Sie erreichen unser Coaching- und Kundenservice-Team wie gewohnt telefonisch unter **02381-9606-200** oder per E-Mail unter info@carobserver.de.

Kostenloses Intensivcoaching

Passen Sie in diesen Zeiten besonders auf sich auf und bleiben Sie gesund!

Ihre Margenprofis

vom Team CarObserver

Preisgekrönte und innovative Lösungen für mehr Marge!

Unsere CarObserver-Lösungen sind so individuell, wie Ihr Bedarf. Für jede Phase Ihres Vertriebs- und Margenprozesses haben wir das passende Tool für **mehr Marge**:

