

## COVID-19 Krisen-Tipps - Gemeinsam durch die Krise!

>> **Bestände jetzt fit machen und die "richtigen Preise" setzen.** <<



Hallo Herr te Rehorst,

gerade jetzt ist es wichtig die Märkte im Blick zu behalöten und **nicht anzufangen willkürlich die Preise zu senken**. Dies wäre das „falsche Signal“ an den Markt. Es löst ggf. eine Abwärtsspirale aus und vernichtet unnötig Marge. Bleiben Sie also ruhig. Jetzt ist die Zeit, um Ihre **Bestände aktiv aufzubereiten**, um das **maximale Nachfragepotenzial auszuschöpfen**, wenn die Märkte wieder anfangen zu drehen.

Folgende **Krisen-Tipps und Handlungsempfehlungen** haben wir jetzt für Sie:

1. **Werden Sie nicht zum Preistreiber!** Senken Sie also nicht blind Ihre Preise. Der Preis ist nur eine Komponente, um margenschonend die Krise zu bewältigen.
2. **Bringen Sie Ihre Datenqualität auf 100%!** Nutzen Sie die aktuell „ruhigere Zeit“, damit Ihre Fahrzeuge optimal im Netz stehen, damit Interessenten ihr Wunschauto ab Tag 1, wenn die Nachfrage wieder einsetzt, auch finden können.
3. **Überprüfen Sie die Marktpositionierung Ihrer Fahrzeuge!** Stehen Ihre Fahrzeuge noch alle richtig im Markt und im korrekten Marktsegment? Entscheiden Sie dabei sehr selektiv, ob Suchradien nach oben oder unten angepasst werden müssen.
4. **Setzen Sie den "richtigen Preis" für Ihre Fahrzeuge!** Der richtige Preis ist nicht Position 1, sondern differenziert das beste Preis-/Leistungsverhältnis für jedes Fahrzeug, um möglichst viel Margen zu retten.

**Und denken Sie daran:** Wenn die gesamte Nachfrage im Keller ist, dann verkaufen Sie auch nicht mit Schleuderpreisen, sondern vernichten nur unnötig Marge!

## Kostenloses Intensivcoaching

### Profitieren Sie von über 150 Jahren Automobilerfahrung!

Als Teil der CarObserver-Familie stehen wir an Ihrer Seite und unterstützen Sie mit all unserer Kraft, damit wir diese schwierige Zeit gemeinsam überstehen. Sie dürfen dabei auf unser gesamtes Know-How aus kumuliert **über 150 Jahren Automobilerfahrung** zählen, die wir aus unseren **7 hochqualifizierten und krisenerfahrenen Automobilkaufleuten** und Führungskräften ziehen. **Unserer Bestandsmanager und Coaches stehen für Sie bereit**, um Sie bei Ihren Entscheidungen zu Positionierung und Preis Ihrer Fahrzeuge im aktuell unbeständigen Marktumfeld zu unterstützen.

Buchen Sie Ihr **persönliches Intensivcoaching**, damit wir Ihnen die nötigen Hinweise und Empfehlungen geben können, wie Sie margenschonend durch die aktuelle Corona-Krise kommen. Sie erreichen unser Coaching- und Kundenservice-Team wie gewohnt telefonisch unter **02381-9606-200** oder per E-Mail unter [info@carobserver.de](mailto:info@carobserver.de).

## Kostenloses Intensivcoaching

Passen Sie in diesen Zeiten besonders auf sich auf und bleiben Sie gesund!

### Ihre Margenprofis

vom Team CarObserver

### Preisgekrönte und innovative Lösungen für mehr Marge!

Unsere CarObserver-Lösungen sind so individuell, wie Ihr Bedarf. Für jede Phase Ihres Vertriebs- und Margenprozesses haben wir das passende Tool für **mehr Marge**:

